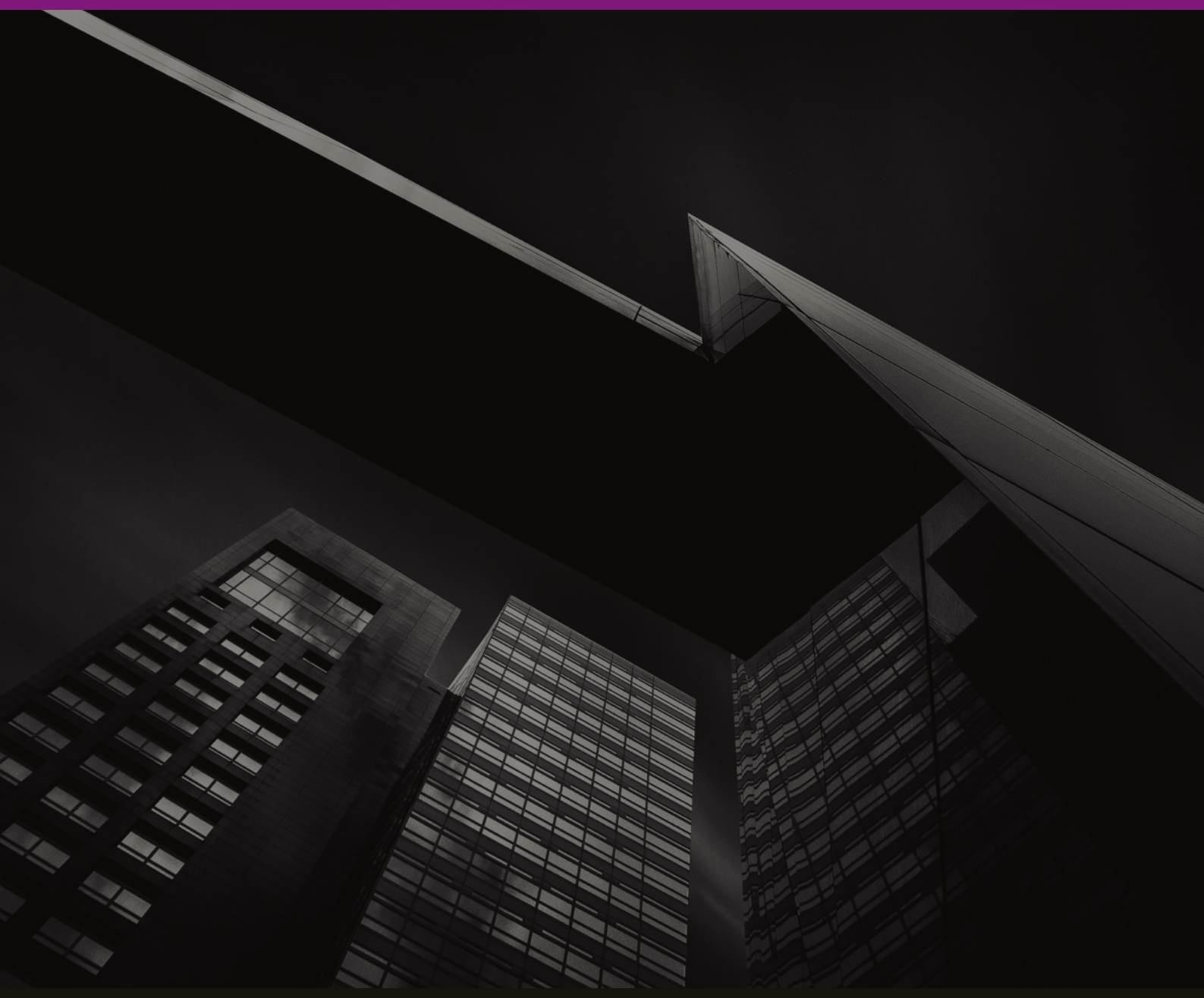


LYON

# JOURNÉE LEADERSHIP ACHATS

16 MAI 2017 (9H/17H)



# PROGRAMME

*Le leadership se manifeste par la capacité d'un individu à influencer, à motiver et à rendre les autres enthousiastes à l'idée de contribuer à l'efficacité et au succès de leur entreprise. Amener les acteurs du secteur des achats à réaliser leurs objectifs suppose l'élaboration de relations interpersonnelles performantes capables de fédérer l'ensemble de leurs interlocuteurs intra ou extra entreprise.*

*Cette journée leadership achats propose de transmettre des outils permettant aux acheteurs d'optimiser leur capacité à diagnostiquer tous type de situations « métier », à trouver des solutions par leur imagination personnelle et à développer leurs capacités d'expression pour susciter l'écoute des autres.*

## OBJECTIFS

- Mesurer son leadership
- Développer sa capacité de leadership
- Donner de la performance à ses actions professionnelles

## PROGRAMME

- Le regard, socle de la confiance
- Mesurer l'écoute de ses interlocuteurs pour bâtir une performance conjointe
  - Piloter ses émotions
  - Leadership relationnel : définition
- La parole et le geste au service du leadership
  - Recourir à l'imaginaire pour convaincre
- Développer son identité au sein de l'entreprise

## PEDAGOGIE

Formation dispensée en binôme : un expert du monde de l'entreprise et un spécialiste des relations interpersonnelles via les outils du théâtre.

Une pédagogie d'apprentissage par l'action, pleinement axée sur deux composantes :

- Plus de 80% du temps est constitué d'exercices ludiques à deux ou en groupe
- Des mises en situation du métier de l'achat dans lesquelles les participants exercent leur leadership

## INTERVENANTS

- Coach-formateur spécialiste des achats
- Comédien-metteurs en scène-formateur spécialiste de la relation interpersonnelle

## PUBLIC

Acheteurs et managers secteur achats