



COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Okaveo Group acquiert Crop and co :
cap sur l'innovation et la simplification des achats

Les achats ne sont plus un simple rouage discret des entreprises : ils sont désormais au cœur des grandes décisions stratégiques.

Avec la montée des tensions sur les chaînes d'approvisionnement, l'exigence croissante en matière de responsabilité sociale et environnementale (RSE), et la pression pour maîtriser les coûts dans un environnement économique incertain, les organisations n'ont d'autre choix que de repenser en profondeur leurs pratiques d'achat. À cela s'ajoutent les défis liés à la digitalisation, qui offrent des opportunités inédites mais nécessitent des outils performants et intuitifs.

Face à ces enjeux, le besoin de solutions intégrées, mêlant expertise humaine et puissance technologique, se fait plus pressant que jamais.

C'est dans cette dynamique qu'Okaveo Group, nouvelle structure de reprise fondée par Hugo Krauze et Alexandre de Moliner, annonce l'acquisition de Crop and co, spécialiste du conseil et des solutions innovantes en gestion des achats. Cette acquisition marque une nouvelle étape et accompagne une stratégie ambitieuse visant à accélérer l'innovation, stimuler la croissance et initier le développement international.



Okaveo Group, deux pôles d'activités complémentaires



- **Crop and co**, acteur historique créé par **Fabrice Ménelot**, reconnu depuis 20 ans pour son expertise en conseil et formation en organisation des achats.



- **Okaveo**, éditeur de logiciels SaaS réalisant une croissance annuelle supérieure à 50%, déjà adopté par plus de 100 clients prestigieux tels que la Région Sud, la Métropole de Lille, la Ville de Grenoble, Paris Habitat, Spie Batignolles, Groupama ou encore Swiss Life.

Innovation, croissance et internationalisation

Okaveo Group aspire à doubler de taille dans les cinq prochaines années. Pour atteindre cet objectif, le groupe prévoit :

- **Des investissements ciblés autour de l'IA**, pour rendre l'outil encore plus intuitif et performant pour ses clients.
- **Un focus particulier sur le secteur public et les ETI-PME.**
- **Une diversification sectorielle**, notamment dans le tourisme, BTP-immobilier, banque-assurance, services aux entreprises, avec des fonctionnalités adaptées.
- **Une expansion progressive en Europe.**

« Notre ambition est d'allier innovation et simplicité pour offrir une réelle valeur ajoutée à nos clients », déclarent **Hugo Krauze** et **Alexandre de Moliner**.

La transition, clé du succès

Fabrice Ménelot, fondateur de **Crop and co**, accompagnera la transition en étroite collaboration avec les deux nouveaux dirigeants.

« Cette cession est une grande opportunité pour Crop and co et arrive au bon moment. L'entreprise vient de signer son meilleur exercice, tous les voyants sont au vert. Je tiens à remercier ma formidable équipe et tous ceux qui ont fait l'histoire de Crop and co, nos clients et nos partenaires pour leur confiance et leur soutien tout au long de cette aventure. Cette transition permettra à Crop and co d'accélérer et d'explorer de nouvelles perspectives », indique **Fabrice Ménelot**, qui continuera à animer son blog-média **Apprendre les achats**, une référence dans le domaine.

Une nouvelle énergie pour les clients et les équipes

« Hugo et Alexandre partagent notre engagement à offrir des solutions performantes et durables à nos clients. Ils ont l'expérience et l'énergie qui va permettre à l'entreprise de poursuivre son développement. » précise Fabrice Ménelot.

« Nous voulons créer un environnement où chaque talent peut s'épanouir et contribuer à la réussite collective pour offrir le meilleur à nos clients », concluent les dirigeants.



À propos de Crop and co

Société de conseil et de logiciel reconnue pour son expertise en gestion des achats, accompagnant plus de 400 clients du secteur public et privé.

À propos d'Okaveo



Okaveo est un logiciel français complet et intuitif créé en 2017. Il a été conçu pour les organisations souhaitant améliorer leur performance achats, renforcer la collaboration interne et optimiser la gestion de leurs fournisseurs.



Hugo Krauze , Fabrice Ménelot , Alexandre de Moliner

À propos des repreneurs - nouveaux dirigeants



Hugo Krauze

Co-fondateur et ex-Président d'Actradis, a su bâtir des entreprises innovantes et performantes.



Alexandre de Moliner

Ancien Directeur Déploiement et Immobilier du groupe Iliad/Free, apporte une expertise stratégique et opérationnelle.



Simon Gibbs

Ex-CEO de Once For All et entrepreneur aguerri, vient renforcer Okaveo Group en tant qu'investisseur et conseiller exécutif, grâce à sa vision internationale et son expertise du marché.

Contact presse

 Hugo Krauze

 hugo.krauze@cropandco.com

 06 78 09 11 55

 Alexandre de Moliner

 alexandre.demoliner@cropandco.com

 07 61 23 61 99